



Wie Sie Interesse an Ihrem Leo Club wecken können

Was ist ein Pitch bei der Mitgliederwerbung?

Ein Pitch zwecks Mitgliedergewinnung ist eine Kurzvorstellung für jemanden, den Sie gerne für Ihren Leo Club gewinnen möchten. Er sollte *schnell* die Aufmerksamkeit der Person auf sich ziehen, über Ihren Club informieren und die Frage beantworten, warum es eine gute Idee wäre, ein Leo zu werden. Der Pitch sollte so kurz sein, dass er in der Zeit vorgetragen werden kann, die man braucht, um mit dem Aufzug ein paar Stockwerke hinaufzufahren - deshalb nennt man ihn auch "Elevator Pitch"! Mitgliederwerbung beinhaltet in der Regel eine persönliche Geschichte darüber, warum Sie gern bei den Leos mitmachen, um das potenzielle Mitglied anzusprechen; eine überzeugende Darlegung kann interessierte Zuhörer dazu inspirieren, sich Ihnen anzuschließen und neue Aufmerksamkeit für Ihre Anliegen und die Menschen schaffen, denen Sie helfen. Sie sollten immer damit abschließen, dass Sie der an einer Mitgliedschaft interessierten Person mitteilen, wie sie an weitere Informationen kommen oder wie sie Ihrem Club beitreten kann.

Tipps für einen Pitch zur Mitgliedergewinnung

- Fragen Sie die Person, woran sie Interesse hat oder wofür sie sich begeistert.
- Stellen Sie eine Verbindung zu den Aktivitäten Ihres Leo Clubs her.
- Fragen Sie die Person, wie Sie sie erreichen können, oder teilen Sie ihr Ihre Kontaktinformationen mit.
- Probieren Sie ihren Pitch an einem Freund aus!
- Versuchen Sie es mit jemandem, den Sie gerne in Ihren Leo Club aufnehmen würden.

Brauchen Sie ein Beispiel? Hier, bitte sehr!

"Willst du in deiner Schule oder Community etwas bewirken, einer internationalen Organisation beitreten und neue Fähigkeiten erlernen? Dann wäre ein Leo Club genau das Richtige für dich! Leo Clubs engagieren sich in ihren Communitys mit sinnvollen Projekten, die Spaß machen und den Menschen in unserer Umgebung helfen. Wir sammeln dabei auch nützliche Führungserfahrungen und entwickeln unsere Talente; neue Freundschaften entstehen, und wir kommen mit unserer Community in Kontakt. Als Leo Club werden wir von Lions International unterstützt, der weltweit größten Organisation für gemeinnützige Zwecke, so dass wir in großem Umfang etwas zurückgeben können!"



Schnappen Sie sich Ihren Laptop oder etwas Papier — es ist Zeit, Ihren eigenen Pitch zu schreiben!

- Welche Informationen sind Ihnen für Ihr eigenes Anwerbegespräch wichtig?
- Wie könnten Sie das Gespräch beginnen?
- In welchem Moment entstand für Sie zum ersten Mal eine tiefergehende Verbundenheit mit Leos? Wie können Sie dieses Element als Anreiz in einem Pitch verwenden?
- Welche Informationen über Leos möchten Sie einbeziehen?
- Was ist die letzte Frage? Laden Sie die Person zu einem Hilfsprojekt oder einer sozialen Activity ein? Bedenken Sie: Warum ist es vorteilhaft, so vorzugehen, anstatt jemanden einfach zu bitten, Ihrem Leo Club beizutreten?

Weitere Ressourcen

- [Leo Club Programm YouTube Playlist mit Pitch-Beispielen für Mitgliederwerbung](#)
- [Leo Advisory Panel Mitgliederwerbungsressourcen](#)
- [Elevator Pitch-Ressourcen von Lions](#)