**Capacitación del coordinador de LCIF de club - Prueba de evaluación del seminario web 2**

1. ¿Cuáles son las cuatro cosas que puede hacer para tener éxito?
   1. Contar su historia; hacer un plan; formar un equipo; y recaudar fondos
   2. Solicitar subvenciones; contar su historia; recaudar fondos; y otorgar reconocimientos
   3. Recaudar fondos; solicitar subvenciones; reclutar nuevos socios; y dar presentaciones
   4. Auspiciar un evento; reunirse con empresas locales; formar un equipo; y hacer un plan

*Respuesta: A.*

1. ¿Qué puede hacer para comenzar a crear su propia historia?
   1. Saber cuáles son mis razones para prestar servicio
   2. Comprender el impacto de LCIF en mi comunidad
   3. Llenar la guía de relato de historias del manual
   4. Todo lo anterior

*Respuesta: D.*

1. Seleccione todos los elementos disponibles para ayudarle a promover la Campaña 100:
   1. Folletos
   2. Videos
   3. Presentaciones en PowerPoint
   4. Exhibidores
   5. Folletos

*Respuesta: A, B, C y E*

1. ¿Qué estrategias de recaudación de fondos debería incluir en su plan para el año?
   1. Donaciones de socios individuales
   2. Eventos de recaudación de fondos
   3. Pedir el apoyo de empresas locales y personas ajenas al Leonismo
   4. Donaciones de la tesorería del club
   5. Todo lo anterior

*Respuesta: E*

1. ¿Qué meta considera que su club podría alcanzar este año? Puede seleccionar más de una.
   1. 100 % de participación de los socios
   2. 100 % de participación de los socios con una donación de por lo menos 100 dólares
   3. Hacer una donación de la tesorería del club u organizar un evento de recaudación de fondos
   4. Hacerse club modelo
2. ¿Cuál es la meta mínima de promedio por socio de un club modelo?
   1. 750 dólares por socio, por año, durante tres años
   2. 750 dólares por socio, del 1 de julio de 2017 al 30 de junio de 2022
   3. 300 dólares por socio, del 1 de julio de 2017 al 30 de junio de 2022
   4. 100 dólares por socio, por año, durante tres años

*Respuesta: B*

1. ¿Puede invitar a otros socios de su club para formar un comité de la Campaña 100?
   1. Sí
   2. No

*Respuesta: A.*

1. ¿Cuál de las siguientes NO es una buena manera de construir una relación con su coordinador de LCIF de distrito múltiple?
   1. Enviar actualizaciones frecuentes
   2. Invitarlo a hacer una presentación conjunta en el club
   3. Esperar a que el coordinador lo llame antes de ponerse en contacto con él
   4. Coordinar un horario regular para hablar por teléfono

*Respuesta: C.*

1. ¿Su coordinador de LCIF de distrito sabe que está tomando este seminario web?
   1. Sí
   2. No
2. Si respondió que no, ¿sabe quién es su coordinador de LCIF de distrito y cómo comunicarse con él?
   1. Sí
   2. No
3. Use el espacio a continuación para dejar sus comentarios sobre este seminario web.

*Espacio para comentarios – mínimo de 500 caracteres*