



Objectif de zone - Feuille de travail

Pour choisir des objectifs SMART pour votre zone, commencez par examiner vos objectifs de district et de zone. Recueillez ensuite des commentaires de responsables de votre club pour obtenir leur contribution et leur soutien.

1) Objectifs de district

Rendez-vous sur la [page Objectifs de district](#) et sélectionnez *Afficher ou Imprimer les objectifs* pour voir les objectifs de votre district. Saisissez les objectifs de votre district en matière de croissance de l'effectif.

Nouveaux clubs : _____ Membres fondateurs : _____

Nouveaux membres dans des clubs établis : _____

Objectif de rétention (nombre maximal de radiations) : _____

Objectif de croissance nette (membres fondateurs + nouveaux membres – membres radiés) : _____

Notez tout autre objectif de district ou élément de plan que votre zone pourrait soutenir. Par exemple, votre plan de district peut inclure des activités à l'échelle du district ou des formations de responsables bénévoles aux Lions de votre zone.

Objectif ou élément de plan : _____

2) Analyse à l'échelle de la zone

Combinez le rapport d'évaluation de la santé des clubs de votre zone, vos conversations avec d'autres dirigeants Lions et votre expérience personnelle pour recenser les forces et faiblesses de votre zone, ainsi que les opportunités et obstacles à prendre en compte.

Indicateurs clés d'évaluation de santé de club

Vous devriez recevoir par courriel les rapports d'évaluation de la santé des clubs de votre région. En l'absence de rapport récent, vous pouvez télécharger des évaluations de santé des clubs au niveau du district à partir de la section Rapports de la [page Président de zone](#). Notez les indicateurs suivants pour vos clubs.

Clubs de la zone : _____ Clubs actifs : _____ Clubs de moins de 15 membres : _____

Nombre total de membres : _____ Membres ajoutés à ce jour dans l'année : _____

Membres radiés à ce jour dans l'année : _____ Effectif net à ce jour : _____

Notez ici tout autre sujet de préoccupation lié à l'évaluation de santé des clubs, tel que clubs en statu quo et manque d'officiels ou d'activités rapportées.



Analyse SWOT

Combinez les indicateurs ci-dessus, le rapport d'évaluation de la santé des clubs de votre zone, vos conversations avec d'autres dirigeants Lions et votre expérience personnelle pour recenser les forces et faiblesses de votre zone, ainsi que les opportunités et obstacles à prendre en compte. Vous trouverez des informations supplémentaires sur comment mener une analyse SWOT, ainsi que des questions destinées à ces conversations, dans l'[exercice préparatoire de l'atelier de formation des présidents de zone](#). Suivez le cours *Introduction à l'analyse SWOT* du [Centre de formation Lions](#) pour apprendre à maîtriser ce processus.

Forces principales

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

Faiblesses principales

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

Opportunités principales

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

Obstacles principaux

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____



3) Objectifs

Nous demandons à chaque président de zone de satisfaire aux critères d'attribution du Prix de président de zone. Téléchargez-en le formulaire de candidature depuis la [page Distinctions décernées aux présidents de zone et de région](#). Ces critères sont les suivants :

Critères d'attribution - Zone

- Vérifier que chaque club a au moins trois projets de service aux résultats concrets et durables prévus pour l'année d'exercice.
- Faire la promotion du prix Excellence de club et des outils conçus pour soutenir le dynamisme des clubs.
- Encourager chaque club à être actif en matière de recrutement.
- Prendre part à une réunion statutaire de chaque club de votre zone et en rapporter des conclusions et suggestions au gouverneur du district.
- Organiser trois réunions du comité consultatif du gouverneur de district (réunions de zone).
- Promouvoir la participation aux congrès de district (sous-district et multiple) et à la convention internationale.
- Promouvoir les formations de responsables offertes sur le site LCI à tous les membres du club.
- Rencontrer votre successeur pour une séance d'information sur le statut de la région et les projets d'actions à venir.
- Suivre la formation de président de zone ou de certification Lion Guide.
- Tenir une réunion de zone productive. Joindre un exemplaire de l'ordre du jour et du procès-verbal.
- S'assurer que tous les clubs sont en statut actif et que chacun a correctement élu et enregistré ses officiels.
- Un minimum de 25 % des clubs doivent avoir obtenu le prix Excellence de club. Téléchargez-en le formulaire de candidature depuis la [page Prix Excellence de club](#). En voici les critères d'attribution :

Critères d'attribution du prix Excellence de club

- Avoir atteint une croissance nette d'au moins un membre ou créé un Lions club ou une branche de club au cours de l'année d'exercice.
- Avoir fait un don à la LCIF d'un montant au moins égal au nombre de membre du club multiplié par 5 USD.
- Avoir initié un nouveau projet de service.
- Avoir inscrit trois activités de service auxquelles votre club a participé et qui ont été enregistrées auprès du LCI.
- Le club doit être en règle : pas en statu quo ni en suspension financière. Cotisations de district réglées et aucun solde supérieur à 50 USD arriéré de 90 jours ou plus envers le LCI
- Officiels du club enregistré auprès du siège.
- Participation d'officiels clés à la Formation des officiels de club.
- Le club a fait connaître ses activités de service dans des médias locaux ou sur les réseaux sociaux.



4) Objectifs de zone

En tenant compte de toutes les réponses ci-dessus et des perspectives des responsables de votre club, fixez les objectifs suivants pour votre zone.

Nouveaux clubs

Ma zone va aider mon district à créer de nouveaux clubs par les moyens suivants :

Nouveaux membres

Mes clubs vont recruter _____ nouveaux membres cette année :

Satisfaction des Lions

Mes clubs ne perdront pas plus de _____ membres cette année :

Soutien aux responsables

Ma zone va faciliter la formation des responsables par les moyens suivants :



Objectifs supplémentaires

Ma zone connaîtra une augmentation nette de _____ membres cette année.

Je remporterai le Prix de président de zone cette année.

Facultatif - Notez tout objectif supplémentaire de votre zone, par exemple : augmentation du nombre d'activités de service, de membres ou de l'activité en relations publiques.

Nom du président de la zone : _____ District : _____