



レオクラブへの勧誘方法

勧誘ピッチとは何でしょうか？

勧誘ピッチとは、レオクラブに誘いたい人と交わす短い会話のことです。勧誘ピッチは相手の注意を素早く引き、クラブについての説明をし、なぜその人がレオクラブに相応しいのかということについての質問に答えられなくてはなりません。エレベーターが数階上がる間に話し終えるくらいの短さが推奨されるため、「エレベーター・ピッチ」とも呼ばれます。勧誘ピッチでは通常、潜在的会員にアピールするために、自分はなぜレオクラブが好きなのかという個人的な話をします。効果的な語りは新しい会員が奉仕に加わりたと思うようになり、奉仕活動や奉仕受益者について新たな気付きをもたらしてくれます。勧誘ピッチは常に潜在的会員がより詳しい情報を得る方法やレオクラブに入会する方法で紹介して終わります。

勧誘ピッチのコツ

- 相手が興味を持っていることや情熱を持っていることについて聞きましょう。
- それをレオクラブの活動とつなげましょう。
- 連絡先を聞くか自分の連絡先を共有しましょう。
- 友達で練習しましょう！
- レオクラブに誘いたい人で試してみましょう。

例えばこのように話しましょう！

「学校や地域のために良い活動をしたいですか？または世界的な団体に加入して新しいスキルを学びたいですか？それなら、レオクラブがぴったりです！レオクラブは地域社会の人たちのために楽しい奉仕活動をしています。自分の才能を活かし、新しい友達を作り、地域につながるようなリーダーシップを発揮する経験ができます。レオクラブはライオンズ・インターナショナルという世界最大の奉仕活動団体の支援を受けているので、大きな規模で社会に貢献することができます！

パソコンか紙を手にとって - オリジナルの勧誘ピッチを考えましょう！

- あなたにとって勧誘ピッチに絶対に入りたい大切な情報は何か？
- どのように会話を始めたいですか？
- レオと初めて深い話をしたのはどのような時でしたか？このような例を勧誘ピッチでどのように使えるでしょうか？
- レオについてのどのような情報を入れたいですか？
- どのような言葉で締めくくりますか？奉仕活動や社会活動に誘いますか？レオクラブに入会するように話すよりもそうした方がいいメリットを考えましょう。

追加資料

- [レオクラブプログラム YouTube プレイリスト \(勧誘ピッチの例を含む\)](#)
- [レオクラブ諮問パネルのリソース](#)
- [ライオンズ エレベーター・スピーチ資料](#)