



지역 파트너십 개발

라이온스와 레오스는 협업으로 더 많은 것을 이룰 수 있다는 것을 잘 알고 있습니다. 귀하의 커뮤니티에서 생각이 비슷한 조직과 파트너십을 맺는 것이 귀하의 서비스 프로젝트의 가시성, 접근성 및 품질을 향상시키는 좋은 방법인 이유입니다. 이 안내서는 귀하의 클럽이 파트너십을 준비하고 잠재적 파트너를 파악하고 접근하는 데 도움이 될 것입니다.

간단한 정보

파트너십이란 무엇인가?

- » 공통 관심사를 공유하고 공통 목표의 달성을 위해 협업하는 조직들의 집단

다른 조직과 파트너십을 맺는 이유?

- » 클럽의 강점을 증가시키고 역량 간극을 메우기 위함
- » 추가적 자산과 기술에 기여하여 서비스 프로젝트를 개선
- » 공동 목표를 지지하는 동료의 역할

파트너십을 맺을 대상?

- » 비정부 기구(NGO)
- » 개인 사업체/법인
- » 정부기관

좋은 파트너의 특징

- ▶ 공동 목표 및 가치
- ▶ 파트너십에 상보적인 전문지식
- ▶ 강력한 커뮤니케이션 기술; 대응성
- ▶ 자원봉사/봉사에 대한 열정
- ▶ 잘 짜여진 조직 및 신뢰성

주의할 특징

- ▶ 부합되지 않는 목표 및 가치
- ▶ 파트너십에 불명확한 기여
- ▶ 커뮤니케이션 장애; 대응성 결여
- ▶ 열정과 동기 결여
- ▶ 무질서 및 비일관성

활동 1

파트너로부터 무엇을 원하는가?

시작하기에 가장 좋은 방법은 파트너로부터 무엇을 원하는가를 결정하는 것입니다. 라이온스와 레오스 클럽 및 커뮤니티 요구사항 평가(CCNA)는 귀하가 속한 커뮤니티의 요구사항 및 봉사 기회 그리고 클럽의 강점 및 개선 분야를 결정하는데 도움이 되는 도구입니다. 필요한 경우 이 자료를 첫 단계에 사용하십시오.

아래 워크시트를 사용하여 귀하의 클럽에 대한 중요 질문에 답하십시오.

1 클럽의 강점 및 개선 분야

귀하의 클럽이 잠재적 파트너에게 기여할 수 있는 강점을 열거하십시오.

개선되어야 할 클럽의 분야를 열거하십시오.

2 파트너 기여

프로젝트를 강화하기 위해 우리 클럽에 어떤 기술, 자산 및/또는 자원이 필요합니까?

3 잠재적 파트너

이들 기술, 자산 및 자원을 기여할 수 있는 CCNA의 활동 3에서 우리가 언급한 서비스 제공자가 있습니까?

우리의 클럽 회원이 이러한 기술, 자산 및 자원을 기부할 수 있는 개인 또는 조직과 어떤 관계가 있습니까?

잠재적 파트너: _____ 담당자: _____

연락처 정보: _____



활동 2

클럽은 잠재적 파트너에 접근할 준비가 되어있습니까?

이전 페이지의 활동 1에서 파악된 잠재적 파트너 중 하나를 선택하십시오.

잠재적 파트너: _____

잠재적 파트너의 목적: _____

아래 점검표를 사용하여 귀하의 클럽이 이 잠재적 파트너에 접근할 준비가 되어 있는지 결정하십시오.

<input type="checkbox"/> 예 <input type="checkbox"/> 아니요	우리는 클럽의 강점과 개선될 분야가 무엇인지 알고 있습니다.
<input type="checkbox"/> 예 <input type="checkbox"/> 아니요	우리는 어떤 종류의 봉사 프로젝트를 수행하려는지 알고 있습니다.
<input type="checkbox"/> 예 <input type="checkbox"/> 아니요	우리의 봉사 프로젝트를 개선하기 위하여 잠재적 파트너에게서 어떠한 기부가 필요한지 알고 있습니다.
<input type="checkbox"/> 예 <input type="checkbox"/> 아니요	우리가 잠재적 파트너에게 어떠한 기부를 할 수 있는지 알고 있습니다.
<input type="checkbox"/> 예 <input type="checkbox"/> 아니요	우리는 공통 목표 및 목적을 잠재적 파트너와 논의할 준비가 되어 있습니다.

다음 단계

귀하의 클럽이 위의 대부분의 질문에 “예”라고 답했으면:

축하합니다! 귀하는 잠재적 파트너에 접근할 준비가 되었습니다. 활동 3으로 이동합니다.

귀하의 클럽이 위의 대부분의 질문에 “아니요”라고 답했으면:

점검표가 답하기에 어려웠습니까? 그런 경우, 시간을 내어 재평가를 하십시오. 다음 자원들은 클럽이 파트너십을 준비하는데 적절한 다음 단계일 수 있습니다.



**클럽 품질 이니셔티브
(Club Quality Initiative)**
클럽이 개선할 점을 파악할 수 있도록 도와주는 전략적 계획 도구



**라이온스 학습 센터
(Lions Learning Center)**
갈등 해결부터 목표 설정, 대중 연설까지 여러 주제를 다루는 온라인 교육 센터

활동 3

잠재적 파트너에게 접근하는 방법은?

클럽의 필요 사항이 고찰되고 귀하의 커뮤니티에 개선 효과를 줄 파트너십 기회가 파악되면 파트너에게 연락하여 대화를 시작해야 합니다.

아래 워크시트를 사용하여 잠재적 파트너와 대화를 계획하십시오.

대화 전략	메모
자기 소개 미팅 또는 전화를 시작한 이유를 설명하십시오.	
약간의 배경 설명 국제 라이온스 클럽과 귀하의 클럽에 대한 주요 세부사항을 공유하십시오: » 우리는 누구인가 » 클럽의 배경 및 커뮤니티에서 실천하는 봉사 활동 » 향후 클럽의 목표	
목표와 기회 공유 » 작업하고자 하는 특정 프로젝트를 공유하십시오 » 협업으로 달성할 수 있는 효과 및 잠재적 파트너로서 그들과 협업할 수 있다는 것이 흥미로운 이유를 논의하십시오. » 파트너십의 결과로 잠재적 파트너가 누리게 될 혜택 및/또는 인정에 대한 생각을 제시하십시오.	
경청 및 반응 그들의 생각을 고려하고 귀하의 클럽, 자원 및 봉사 프로젝트 아이디어에 대하여 자세한 정보를 제공할 준비를 하십시오.	
다음 단계 결정 » 대화해야 할 다른 상대가 있습니까? » 어떻게 진행할 것입니까?	

Q 간단한 정보

- ▶ 로고와 상표의 사용은 LCI 및 LCI 브랜드 지침에 대한 상표 정책을 준수해야 하며, 이는 Lionsclubs.org의 자원 센터에서 확인할 수 있습니다.

파트너십은 영향력을 증대시킬 수 있는 좋은 방법입니다! 효과적으로 협업하고 명확히 의사소통을 할 때, 클럽, 파트너 그리고 커뮤니티에 혜택을 주는 공통 목표를 달성할 수 있을 것입니다.

훌륭한 파트너십은 윈-윈 관계입니다.

