**Treinamento para Coordenadores de LCIF de Clube – Questionário do Webinar 2**

1. Quais são as quatro atitudes específicas que você pode assumir para ter sucesso?
   1. Contar a sua história, elaborar um plano, montar uma equipe e angariar fundos
   2. Solicitar subsídios, contar a sua história, angariar fundos e oferecer reconhecimento
   3. Angariar fundos, solicitar subsídios, convidar novos associados e fazer apresentações
   4. Patrocinar um evento, reunir-se com empresários locais, montar uma equipe e fazer um plano

*Resposta: A.*

1. O que você pode fazer para começar a elaborar a sua própria história para contar aos demais?
   1. Saber as razões pelas quais você serve
   2. Entender o impacto de LCIF em sua comunidade e em todo o mundo
   3. Completar o guia de contar histórias em seu manual
   4. Todas as opções acima

*Resposta: D.*

1. Selecione todos os materiais disponíveis para ajudá-lo a promover a Campanha 100:
   1. Livretos
   2. Vídeos
   3. Apresentações em PowerPoint
   4. Exposições
   5. Folhetos

*Resposta: A, B, C e E*

1. Quais as estratégias de angariação de fundos que você deve incluir em seu plano durante o ano?
   1. Doações individuais dos associados
   2. Eventos de angariação de fundos
   3. Apoio de empresários locais e não-Leões.
   4. Doações da tesouraria do clube
   5. Todas as opções acima

*Resposta: E.*

1. Em sua opinião, qual a meta que o seu clube pode atingir neste ano? Você pode selecionar mais de uma opção.
   1. 100% de participação dos associados
   2. 100% de participação de pelo menos US$ 100 por associado
   3. Fazer uma doação da tesouraria do clube ou patrocinar um evento de angariação de recursos
   4. Tornar-se um Clube Modelo
2. Qual a média de meta mínima por associado para ser um Clube Modelo?
   1. US$ 750 por associado, todos os anos, durante três anos
   2. US$ 750 por associado, a partir de 1º de julho de 2017 até 30 de junho de 2022
   3. US$ 300 por associado, a partir de 1º de julho de 2017 até 30 de junho de 2022
   4. US$ 100 por associado, todos os anos, durante três anos

*Resposta: B*

1. Você pode convidar outros associados do clube para formar um Comitê da Campanha 100?
   1. Sim
   2. Não

*Resposta: A.*

1. Qual destas NÃO são boas opções para iniciar e manter o seu relacionamento com o coordenador de LCIF de distrito?
   1. Enviar atualizações frequentes
   2. Convidá-lo para fazer uma apresentação em seu clube junto com você
   3. Esperar que o coordenador entre contato com você primeiro
   4. Agendar um horário para falar regularmente por telefone

*Resposta: C.*

1. O seu coordenador de LCIF de distrito já sabe que você está acessando este webinar?
   1. Sim
   2. Não
2. Caso negativo, você sabe quem é o coordenador de LCIF de distrito e como entrar em contato com ele?
   1. Sim
   2. Não
3. Use o espaço abaixo para deixar os seus comentários sobre este webinar.

*Espaço para comentários – 500 caracteres no máximo.*