Lions Clubs International Foundation

Guide pour la collecte de fonds

Dons au niveau des fondations et des sociétés

La grande majorité des dons à la Fondation internationale des Lions clubs (LCIF) sont effectués par différents membres ou clubs individuels. Cependant, les dons provenant des sociétés et des fondations sont également une source importante de fonds. La générosité en nombres record au niveau des sociétés et des fondations à la LCIF par le biais de la CSFII indique que les sociétés et les fondations sont désireuses de former un partenariat avec les Lions. Ceci représente un élément de croissance important pour la Fondation dans le futur.

Les dons des sociétés et des fondations au niveau local diffèrent du support des particuliers et des clubs. Les directives suivantes sont fondamentales pour une sollicitation réussie du support des sociétés et des fondations au niveau local.

1. Trouvez un interlocuteur des Lions au sein de, ou directement lié à la société ou à la fondation.

Le fait d'avoir une personne de contact des Lions au sein de la société ou de la fondation est un facteur important pour effectuer la demande de dons. Il serait bénéfique que des relations soient déjà établies plutôt que d'avoir à en cultiver de nouvelles. Un interlocuteur des Lions pourra faire avancer une proposition et sensibiliser les autres sur son importance.

2. Il est important que les priorités pour la levée de fonds de la société et de la fondation soient semblables à la mission de la LCIF.

Il est important pour garantir un don que les priorités philanthropiques de la société ou la fondation soient semblables à la mission de la LCIF. Il est peu probable qu'une société ou une fondation fournisse des dons à une cause qui n'est pas en conformité avec ses objectifs caritatifs.

3. Passez en revue l'histoire des dons de la société ou de la fondation afin de pouvoir déterminer un niveau de demande de don approprié.

Le rythme de dons passé d'une société ou d'une fondation vous aidera à déterminer le niveau de support possible. Les demandes de dons proportionnées sont une composante important d'une collecte de fonds réussie.

Pour les entreprises, les sociétés ou les fondations locales qui soutiennent la LCIF par un don sans restriction de US$1 000, une plaque commémorative est disponible en reconnaissance de leur support.

Le personnel du bureau de développement de la LCIF est disponible pour offrir des conseils sur la meilleure stratégie pour contacter les sociétés et les fondations. Ces membres du personnel peuvent vous fournir des outils supplémentaires et des directions spécifiques pour vous aider dans ce processus.

Si vous connaissez une société ou fondation qui pourrait soutenir la LCIF à un plus grand niveau, veuillez consulter le programme de partenariat humanitaire des sociétés au verso de ce guide et le personnel du bureau de développement de la LCIF vous aidera à préparer un plan structuré.

FONDATION DU LIONS CLUB INTERNATIONAL

PROGRAMME DE PARTENARIAT HUMANITAIRE DES SOCIÉTÉS

Le programme de partenariat humanitaire des sociétés de la Fondation du Lions Club International (la LCIF) représente l'engagement de la LCIF à honorer nos sociétés partenaires. La LCIF souhaite créer des relations solides afin de sensibiliser le public et de générer les fonds qui vont promouvoir notre mission – pour supporter les efforts des Lions clubs dans leurs projets de services humanitaires essentiels.

En juillet 2007, la LCIF a été reconnue comme étant la meilleure organisation non gouvernementale (ONG) mondialement avec qui travailler, selon des estimations compilées par le Financial Times, le Dalberg Global Development Advisers et le Global Compact des Nations Unies. Les classements ont examiné 34 organisations mondiales évaluées par 445 sociétés travaillant avec des ONG et des agences internationales. La LCIF a reçu la meilleure évaluation et a été classée en premier pour l'exécution des programmes, la communication, l'adaptabilité et la responsabilité dans le domaine à croissance rapide des ONG.

Les avantages pour la société sont parmi d'autres :

- Article en vedette dans le magazine vidéo disponible sur le site Web et sur les stations de télévisions locales, avec 800 000 visiteurs en moyenne par mois.
- La reconnaissance au cours des conventions internationales des Lions, qui réunissent plus de 17 000 membres de partout dans le monde
- Annonces publicitaires dans le magazine THE LION qui est diffusé en 1,31 millions d'exemplaires, 31 éditions et 21 langues.
- Reconnaissance sur le site Web et le rapport annuel de la LCIF.
- L'exposition à 1,3 million de membres des Lions clubs dans 202 pays.

Une société partenaire peut choisir de participer au programme de plusieurs manières et de promettre un don sur une période de trois à cinq ans, selon le niveau. Des opportunités de partenariats supplémentaires incluent des programmes de marketing pour les causes, des promotions de redevance de produit et de patronage d'événements spéciaux.

NIVEAU UN - $100 000 à $249 999

(promesse minimum de $50 000 par an)
Les bénéfices de l'adhésion comprennent :

- Publicité et reconnaissance spéciales diffusées par l'édition internationale du magazine THE LION
- Article de fond dans le bulletin de planification des dons de ForSight (pour la vue)
- Invitations à des événements internationaux spéciaux de la LCIF/LCI
- Communiqué de presse annonçant le partenariat
- Reconnaissance sur le site Web et le rapport annuel pour la durée du partenariat
- Invitation à une convention internationale avec une reconnaissance spéciale de donneur

NIVEAU DEUX - $250 000 à $499 999

Les bénéfices de l'adhésion incluent tous les bénéfices du niveau Un plus :

- Reconnaissance du partenariat au niveau des sièges sociaux
- Reconnaissance de programme au cours des retraites internationales

NIVEAU TROIS - $500 000 à $999 999

Les bénéfices de l'adhésion incluent tous les bénéfices du niveau Deux plus :

- Le choix de parrainer un projet humanitaire spécifique de la LCIF
- Des opportunités de co-dénomination et de publicité (après approbation)
- Invitation à une convention internationale avec la présentation de chèques lors de la première séance plénière, stand d'expo, reconnaissance spéciale de donneur, reconnaissance de programme et signalétique

NIVEAU QUATRE - $1 000 000 et plus

Un plan de gestion personnalisé qui comprend tous les bénéfices du Partenariat Humanitaire des Sociétés en plus de :

- Publicité et reconnaissance spéciales diffusées par les médias au niveau national
- Visite annuelle du site d'un projet humanitaire de la LCIF et rencontre avec d'autres partenaires de Niveau Quatre
- Article de fond dans le magazine vidéo trimestriel des Lions

Lions Clubs International Foundation

LCIF Development
300 W. 22nd Street • Oak Brook, IL 60523 E.U
Tél. : 630-203-3797 • site Web : www.lcif.org
Courriel : lcifdevelopment@lionsclubs.org

LCIF-CorpFund_FR 9/08