



全球行动团队

全球会员团队（GMT）分会会员发展主席

任期

经选出的一年职位；担任分会干部职位和理事会成员。

职位概述

身为 GMT 分会会员主席，您确保贵分会拥有能以社区服务产生更大影响力的会员。通过将新会员引入贵分会，您不仅可发展新的友谊，也将确保贵分会有更强的基础以服务贵社区的需求。您的行为为贵分会确定了路径，确保其成功执行 **MISSION 1.5** (150 万的使命)会员发展计划内所制定的目标之实施。

成功的行动

- 致力于 **MISSION 1.5** 在整个组织范围的目标和目的，其中包括实现既定的地区会员目标。
- 制定、支持和执行年度会员发展计划以支持 **MISSION 1.5**。
- 在与分区主席通话时，追踪分会会员数据并报告进度。
- 与区全球行动团队在会员发展倡议方面合作，并参与相关的区、专区和分区会议及各项活动。
- 发展和带领会员发展委员会帮助实施行动计划，以达成分会的会员发展目标，并从正面增强会员的体验。
- 通过邀请潜在会员参加分会活动并及时与他们跟进，藉此鼓励所有会员参与会员发展。
- 通过会员调查或其他反馈的机会，倾听并解决会员的想法和疑虑，促进和谐的分会氛围。
- 与分会服务主席和其他分会委员会合作，倡导会员发展机会。
- 确保为新会员提供有效的讲习，以便新会员在分会会员发展主席的支持下了解分会在其区、复合区和 **Lions International** 的运作方式。
- 适当时出席分会所属分区的总监顾问委员会会议。
- 与其团队合作，在分会及分区会议、年会和区培训期间，进行与 **MISSION 1.5** 相关的研讨会、活动及方案。

衡量成功

在每个狮子年度结束时，与分会会长合作，确保贵分会：

- 使分会达到 **MISSION 1.5** 所定义的会员净增长，包括赞助至少一名新会员。
- 在社区至少比前一年多举办一次会员发展活动。
- 联系至少两位以上的前会员，询问重新加入分会的意愿。
- 与前一个狮子年度相比，增加整体会员人数。
- 确保举办新会员讲习，且所有新会员都参与。

建议的资格

- 热衷于狮子会并投资于狮子会的未来。
- 以身作则；积极引入新会员。
- 强力的项目管理、公众演讲和演示技巧。
- 有运用技术的能力（电子邮件、微软 Office、Lion Portal（狮子会门户网站）、LCI 网站、社交媒体）。

报告

- GMT 分会会员主席向 GMT 和 GET 区协调员报告。
- GMT 分会会员发展主席、GST 分会服务主席和 GLT 分会领导发展主席向分会全球行动团队主席（分会会长）报告。